

Détail de l'offre : Responsable d'agence - F/H (CDI)

Recruteur

Code postal

Ville

Référence

Titre de l'offre

Description de la mission

LE CABRH

71000

Chalon-sur-Saône

156482881697989377

Responsable d'agence - F/H (CDI)

Le CabRH, cabinet de recrutement et d'approche directe, recrute pour son client, une entreprise de prestation de services aux professionnels, un.e Responsable d'agence, en CDI.

Si vous êtes prêt(e) à relever des défis, à gérer des équipes et à assurer un service client de qualité, cette opportunité est faite pour vous !

Vos missions :
Management et gestion de l'agence :

Encadrer et animer les équipes (Managers, agents, chefs d'équipes).

Superviser les prestations, veiller au respect des cahiers des charges et des engagements qualité, sécurité et environnement.

Organiser et gérer les plannings des équipes et contrôler les heures.

Pilotage opérationnel et technique :

Gérer les imprévus, prioriser les urgences et assurer le bon déroulement des prestations.

Suivre et entretenir les machines, gérer les stocks et assurer la conformité des prestations.

Garantir la bonne gestion des plannings et des prestations sur site.

Relationnel clients et fournisseurs :

Assurer la satisfaction et fidélisation des clients, développer les relations avec les fournisseurs.

Rédiger et suivre les devis, offres commerciales et relancer les clients.

Pilotage financier et administratif :

Garantir le suivi des heures sur site et établir le reporting mensuel de la facturation.

Gérer la documentation administrative et la gestion des contrats de prestation.

Hygiène et sécurité :

Suivi des EPI et des conditions de sécurité sur les lieux de prestation.

Assurer le respect des délais et conditions de sécurité.Pour postuler cliquer ici.
CDI

Type de contrat

Télétravail

Rémunération

Profil

Localisation

Description du profil

Non spécifié

40-50 K /an

Commercial / Vente

Arras

Organisé(e), rigoureux(se), autonome, vous avez un bon relationnel et aimez travailler en équipe.

Vous maîtrisez les outils de gestion et avez une bonne connaissance du secteur de la prestation de services.

Expérience dans le management d'équipe et la gestion de projets opérationnels.

Ce que l'on vous propose :

Un poste stratégique au sein d'une entreprise en pleine croissance.

Rémunération à partir de 3 000 - 3 500 € brut/mois primes.

Véhicule de fonction, avantages divers, et un environnement de travail dynamique.

Horaires flexibles, travail du lundi au vendredi.

???? Poste en présentiel basé à Arras.

Prêt(e) à relever le défi ? Postulez dès maintenant ! ????

Profil Commercial / Vente
Secteur Services