

Détail de l'offre : Responsable du développement commercial - F/H (CDI)

Recruteur LE CABRH Code postal 71000

Ville Chalon-sur-Saône Référence 156482881679917103

Titre de l'offre Responsable du développement commercial - F/H (CDI)

Description de la mission Le CabRH, cabinet de recrutement et d'approche directe, recrute pour son client, une entreprise de prestation de service aux professionnels, un.e Responsable du développement commercial en CDI.

> Vous avez la fibre commerciale et aimez relever des défis ? Cette opportunité est faite pour vous !

Votre mission, si vous l'acceptez :

Rattaché(e) à la direction, vous serez en charge du développement commercial sur votre secteur avec une large autonomie.

Au quotidien, vous devrez :

- ¿ Développer et fidéliser un portefeuille clients en menant des actions de prospection ciblées.
- ¿ Identifier les opportunités du marché et détecter les prospects stratégiques.
- ¿ Analyser les besoins des clients et leur proposer des solutions adaptées.
- ¿ Construire des offres commerciales pertinentes et les défendre avec conviction.
- ¿ Négocier et finaliser des contrats d'abonnement.
- ¿ Assurer un suivi rigoureux des contrats et accompagner leur mise en place avec les équipes opérationnelles.
- ¿ Participer à la stratégie commerciale de l'entreprise en contribuant aux plans d'action et à la veille concurrentielle. Pour postuler cliquer ici.

Type de contrat CDI

Télétravail Non spécifié Rémunération 30-40 K /an

Profil Commercial / Vente

Localisation Douai

Description du profil ???? Formation Bac 2 et/ou expérience significative dans la vente en BtoB.

???? Première expérience en prestation de service appréciée.

???? Esprit de conquête, autonomie et excellent relationnel.

???? Organisation, rigueur et capacité à gérer plusieurs dossiers en parallèle.

Pourquoi nous rejoindre?

???? Un poste clé dans une entreprise en pleine croissance.

???? Un environnement de travail dynamique et convivial.

???? Un véhicule de fonction et un téléphone professionnel.

???? Une rémunération attractive : fixe à partir de 2 500 - 3 000 ¤ brut/mois commissions prime annuelle.

???? Poste en présentiel, du lundi au vendredi (horaires flexibles).

Prêt(e) à relever le défi ? Postulez dès maintenant ! ????

Profil Commercial / Vente

Secteur Services